



## Senior Licensing Manager (m/w/d)

**Warum ViacomCBS Networks EMEA?** ViacomCBS Networks EMEA hat viele weltbekannte Marken. Dazu gehören Paramount+, Pluto TV, ViacomCBS International Studios, MTV, Nickelodeon, Comedy Central, Paramount Network, BET, Game One und J One. Zusätzlich zu innovativen Streaming-Angeboten und digitalen Videoprodukten verfügt ViacomCBS Networks EMEA über starke Kompetenzen in der Produktion und Verbreitung von Inhalten, sowie innovative Werbemöglichkeiten für Partner in mehr als 140 Ländern. Die Marken von Viacom CBS werden von mehr als 340 Millionen Haushalten, in mehr als 200 Kanälen und in über 40 Sprachen gesehen.

Wir sind Vorreiter bei der Schaffung von innovativen Inhalten für alle Zielgruppen. Dazu gehört die Jersey Shore Serie, MTV's Ex on the beach, SpongeBob, SquarePants, Paw Patrol, Blaze, Shimmer an Shine, The Daily Show mit Trevor Noah, Spotlight, die Filme von Paramount und viel mehr.

ViacomCBS Networks EMEA fördert die Gleichstellung, wir bekennen uns dazu, eine Arbeitsatmosphäre von Inklusion und respektvollem Umgang für alle Bewerber\*innen und Mitarbeitende zu schaffen. Gleichstellung und Inklusion stehen über allem, was wir tun, wir sind stolz darauf, ein Abbild der Kulturen und Länder, in denen wir arbeiten darzustellen. Gleichstellung und Inklusion sind eine wesentliche Säule für unsere Personalentwicklung, unser Geschäft und unseren Beitrag zur Gesellschaft.

Für unseren Bereich **Consumer Products** in **Berlin** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n **Senior Licensing Manager (m/w/d)**.

### Diese Aufgaben erwarten Dich:

- Planung, Entwicklung und Umsetzung einer lokalen Strategie für verschiedene Produktkategorien
- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Verhandlung und Umsetzung von Lizenzabkommen
- Identifizierung wichtiger Kunden und Partner und geeigneter Geschäftsmodelle, die die Einnahmen von ViacomCBS Consumer Products GSA steigern
- Enge Zusammenarbeit mit zugewiesenen Lizenznehmern und Händlern zur Geschäftsentwicklung und Umsatzsteigerung
- Planung und Kontrolle von Ertragszielen in jeder Kategorie und vierteljährliche Berichterstattung
- Verantwortung für das Erreichen/Übertreffen der jährlichen finanziellen Verkaufsziele

### Das bringst Du mit:

- Universitätsabschluss, vorzugsweise im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder Betriebswirtschaft
- Herausragendes Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägte Berufserfahrung in der Konsumgüter- oder Medienindustrie
- Kompetenz im direkten E-Commerce
- Ausgeprägte Vertriebs-, Service- und Kundenorientierung
- Ausgeprägte Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungskompetenzen in Deutsch und Englisch
- Unternehmerisches, ganzheitliches Denken und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

### Das bieten wir außerdem:

- Eine herausfordernde Aufgabe in einem internationalen und multikulturellen Umfeld
- Einzigartige und herzliche Arbeitsatmosphäre
- Ein zentral gelegenes Büro in Friedrichshain und die Möglichkeit, von zu Hause aus zu arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Einen monatlichen Essenszuschuss

**Klingt gut?** Dann freuen wir uns auf deine Online-Bewerbung an [Fabian.Wick@vimncontractor.com](mailto:Fabian.Wick@vimncontractor.com)

Fragen beantworten wir Dir gerne unter [careers.gsa@vimn.com](mailto:careers.gsa@vimn.com)

Für weitere Informationen zu unserer Datenschutzerklärung im Recruiting schaue bitte hier: [DEUTSCH](#)  
For more information regarding our data usage and recruitment privacy note please see this link: [ENGLISH](#)